



ГАЗПРОМБАНК ЛИЗИНГ

Развитие бизнеса в масштабах страны



Уважаемые партнеры и коллеги!

Российская лизинговая отрасль развивается сегодня стремительнее, чем когда-либо, вследствие постоянно растущих потребностей клиентов и благодаря новым проактивным мерам государственной поддержки.

Газпромбанк Лизинг ставит своей целью быть в локомотиве этих тенденций. Мы стремимся никогда не прекращать поиска новых лизинговых решений, которые будут максимально удовлетворять потребности бизнеса, и поддерживать безупречность своей деловой репутации, предоставляя услуги высочайшего уровня качества.

За много лет работы мы накопили огромный опыт решения сложнейших финансовых задач и реализации уникальных сложноструктурированных сделок в реальном секторе экономики, ставших рекордными не только для российского лизингового рынка,

но и для своих отраслей. Газпромбанк Лизинг является постоянным участником крупнейших инфраструктурных проектов государственного значения.

На ближайшие годы мы останемся верны своему курсу: укреплять достигнутые позиции, расширять новый бизнес, завоевывая новые сегменты.

Мы эффективно используем текущие ресурсы, но всегда ищем новые возможности, реагируем на малейшие изменения, предлагая инновационные для рынка продукты и услуги, которые отвечают интересам и растущим потребностям наших клиентов.

Генеральный директор
АО «Газпромбанк Лизинг»
Максим Агаджанов

ЛИЗИНГ – ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ

Расширение и обновление производственных мощностей, запуск новых инновационных производств, обновление транспортных и грузовых парков, внедрение облачных инфраструктур – вызовы, с которыми ежедневно приходится сталкиваться российским компаниям.

Для решения поставленных задач бизнесу нужны гибкие и понятные условия финансирования, которые могут помочь не только быстро модернизировать производство или обновить автопарк, но и выдержать нарастающую конкуренцию на рынке.

Одним из наиболее эффективных финансовых инструментов для последовательного развития и роста производства является лизинг. Последнее десятилетие он развивался стремительными темпами, завоевывая все большую популярность у компаний из различных секторов экономики.

Сегодня лизинговые компании нацелены на последовательный рост вместе с ростом своих бизнес-партнеров. Именно ради этого мы и работаем в Газпромбанк Лизинге!



ВИДЫ ЛИЗИНГА



ФИНАНСОВЫЙ ЛИЗИНГ

Универсальный механизм обновления основных фондов без значительного отвлечения собственных средств из оборота.



ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЛИЗИНГ

Инструмент реализации масштабных проектов «под ключ», предполагает возможность длительного финансирования с использованием инвестиционного периода.



ВОЗВРАТНЫЙ ЛИЗИНГ

Пополнение оборотного капитала при выкупе производственных мощностей с передачей их же в пользование (лизинг) клиенту без остановки производства.



ОПЕРАЦИОННЫЙ ЛИЗИНГ

Выгодное решение, если арендуемое имущество необходимо только на время или если оно подвержено быстрому износу.

КОРОТКО О КОМПАНИИ

Газпромбанк Лизинг – универсальная лизинговая компания. Входит в Группу Газпромбанка, которая объединяет крупные компании в финансовой сфере, нефтехимической отрасли, машиностроении и медийном бизнесе.

Компания была образована в 2003 г. и за годы работы накопила огромный опыт реализации сложнейших финансовых задач ведущих промышленных предприятий страны.

Сегодня Газпромбанк Лизинг уверенно занимает лидирующие позиции на рынке лизинга и осуществляет проекты в реальных секторах экономики, способствуя их обновлению, модернизации и развитию. Газпромбанк Лизинг – уполномоченный партнер Газпромбанка по реализации лизинговых проектов в филиальной сети на территории России (350 офисов продаж).

Газпромбанк Лизинг участвует во всех основных государственных программах льготного лизинга и является уполномоченной лизинговой компанией Фонда развития промышленности при Минпромторге РФ и Правительства Республики Беларусь.

ПРЕИМУЩЕСТВА КОМПАНИИ



Надежность

Мы более 14 лет работаем на рынке. Газпромбанк Лизинг является частью Группы Газпромбанка, одного из крупнейших финансовых холдингов страны. Мы тщательно поддерживаем безупречность своей деловой репутации и обладаем одной из лучших систем риск-менеджмента.



Экспертиза

Мы максимально учитываем специфику бизнеса клиента. Мы стараемся подобрать наиболее оптимальные условия финансирования, гибкий график платежей для решения индивидуальных потребностей бизнеса. Наши эксперты помогают клиентам решать поставленные текущие задачи, а также планировать дальнейшее развитие бизнеса.



Удобство

Мы придерживаемся высочайших стандартов качества обслуживания. Этого удается добиться за счет профессионализма сотрудников и регулярных инвестиций в их развитие.



Инновации

Мы стремимся предлагать нашим клиентам наиболее современные финансовые решения, постоянно внедряем новые сервисы и технологии, которые отвечают современным темпам развития рынка.



Доступность

Газпромбанк Лизинг работает через региональную сеть Газпромбанка, которая насчитывает 20 филиалов и свыше 350 точек продаж на всей территории России. Наши клиенты могут обратиться к нам за услугами в своем домашнем регионе и реализовывать свои проекты при помощи лизинга в масштабах всей страны.

ОПЫТ КОМПАНИИ В ЦИФРАХ

14 лет

работаем с 2003 года

ТОП-10

лизинговых компаний России

20

регионов присутствия

>12 000

реализованных проектов

ЛИЗИНГОВЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА



ЛИЗИНГ ОБОРУДОВАНИЯ

Лизинг оборудования – это один из наиболее удобных финансовых инструментов, который позволяет предприятию любого размера модернизировать производственные мощности без значительного отвлечения собственных средств.

Предметы лизинга:

- нефтегазовое оборудование
- горнодобывающее оборудование
- машиностроительное оборудование
- энергетическое оборудование
- строительное оборудование
- деревообрабатывающее оборудование
- торговое оборудование
- оборудование для пищевой промышленности

Условия финансирования:

- объем финансирования – индивидуально
- срок договора лизинга – до 5 лет
- аванс – от 10%
- график платежей – индивидуально



ЛИЗИНГ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ТЕХНИКИ

Компания Газпромбанк Лизинг является одним из лидеров рынка лизинга железнодорожного транспорта, что позволяет нам предлагать выгодные условия поставки, гибкий график платежей и минимальное удорожание предметов лизинга.

Предметы лизинга:

- грузовые вагоны
- пассажирские вагоны
- полувагоны
- нефтеналивные и бензиновые цистерны
- прочий подвижной состав

Условия финансирования:

- объем финансирования – индивидуально
- срок договора лизинга – до 7 лет
- аванс – от 0%
- график платежей – индивидуально



ЛИЗИНГ АВТОТРАНСПОРТА

Лизинг автомобилей – оптимальный вариант для предприятия получить необходимый автотранспорт в кратчайшие сроки. Вы сможете регулярно обновлять и расширять свой парк, не выводя из оборота значительных средств, максимально эффективно планировать затраты, а также оптимизировать налоговые выплаты.

Предметы лизинга:

- легковой автотранспорт
- коммерческий автотранспорт
- автобусы
- грузовой автотранспорт

Условия финансирования:

- объем финансирования – индивидуально
- срок договора лизинга – до 5 лет
- аванс – от 10%
- график платежей – индивидуально



ЛИЗИНГ МОРСКИХ И РЕЧНЫХ СУДОВ

Лизинг дает возможность судоходным компаниям приобретать новые речные и морские суда без отвлечения значительных средств из оборота, а судостроительным компаниям — получать новые заказы. Приобретение судна – это значительная инвестиция, поэтому очень важно, чтобы рядом был надежный партнер, такой, как компания Газпромбанк Лизинг.

Предметы лизинга:

- речные суда
- морские суда

Условия финансирования:

- объем финансирования – индивидуально
- срок договора лизинга – до 10 лет
- аванс – от 20%
- график платежей – индивидуально



ЛИЗИНГ СТРОИТЕЛЬНОЙ И СПЕЦТЕХНИКИ

В сфере строительства особенно важно, чтобы проекты реализовывались в рамках обозначенного бюджета и временных сроков. Лизинг строительной и спецтехники позволит вам быстро и эффективно решить эту непростую задачу.

Предметы лизинга:

- бульдозеры
- экскаваторы
- дорожные катки
- асфальтоукладчики
- автогрейдеры
- погрузчики
- мусоровозы
- вакуумные машины
- подметально-уборочные машины
- комбайны и с/х спецтехника

Условия финансирования:

- объем финансирования – индивидуально
- срок договора лизинга – до 5 лет
- аванс – от 10%
- график платежей – индивидуально



ПРОГРАММА «СТАНДАРТ»



Программа «Стандарт» – это универсальное решение с ускоренным сроком рассмотрения. Она позволяет заключить лизинговую сделку за минимальный срок.

Предметы лизинга:

- оборудование
- спецтехника
- грузовой транспорт
- легковой транспорт

Условия финансирования:

- объем финансирования – до 300 млн руб.
- срок договора лизинга – до 5 лет
- аванс – от 10%
- график платежей – индивидуально

БИЗНЕС-КЕЙСЫ

Сектор:

НЕФТЕГАЗОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ТРАНСПОРТ

Клиент:

«ГАЗПРОМ»

«АЭРОЭКСПРЕСС»



Суть проекта: увеличение производственных мощностей при помощи финансового лизинга.

Результат: обновление имеющихся производственных фондов.

Описание: для увеличения эффективности добычи, транспортировки, хранения и переработки газа дочерним обществам ПАО «Газпром» было необходимо обновить производственные фонды. Газпромбанк Лизинг разработал программу, позволяющую приобрести в финансовую аренду необходимые спецтехнику, оборудование и автотранспорт.

Суть проекта: финансовый лизинг двухэтажных вагонов.

Результат: расширение парка пассажирских поездов, обслуживающих аэропорты московского авиаузла.

Описание: Газпромбанк Лизинг осуществил уникальный проект финансирования поставки двухэтажных пассажирских вагонов. Впервые использовалось страховое покрытие иностранного ЭКА (швейцарского агентства SERV). Благодаря этому «Аэроэкспресс» начал эксплуатацию новых пассажирских вагонов.

Сектор:

КОММУНАЛЬНОЕ ХОЗЯЙСТВО

Клиент:

ГБУ МО «МОСАВТОДОР»

ВОДНЫЙ ТРАНСПОРТ

«П.ТРАНСКО»

ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА

«МОСЭНЕРГО»

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ТРАНСПОРТ

«ФЕДЕРАЛЬНАЯ ГРУЗОВАЯ КОМПАНИЯ»



Суть проекта: финансовый лизинг дорожной и спецтехники.

Результат: расширение парка дорожной и специализированной техники более чем на 650 единиц.

Описание: Газпромбанк Лизинг передал ГБУ МО «Мосавтодор» 35 видов дорожной техники для обеспечения работ по зимнему и летнему содержанию подмосковных автодорог. Таким образом, парк «Мосавтодора» увеличился на треть.

Суть проекта: финансирование строительства 10 барж и 6 буксиров через инструмент финансового лизинга.

Результат: увеличение парка судов для осуществления грузоперевозок водным транспортом.

Описание: «П.Транско» оказывает услуги по перевозке грузов предприятиям «Северстали» (металл) и «УК «Карелнеруд» (нерудные строительные материалы). Последовательное наращивание производства клиентами «П.Транско» привело к необходимости увеличения парка судов. В течение 4 лет были произведены и переданы в лизинг 10 барж и 6 буксиров. Суда были построены на Средне-Невском судостроительном заводе. Благодаря увеличению парка судов «П.Транско» смогла не только сохранить ключевых клиентов, но и нарастить объемы грузоперевозок.

Суть проекта: строительство с нуля новой современной ГТУ–ТЭЦ в Павловском Посаде через инструмент инвестиционного лизинга.


Результат: обновление имеющихся производственных фондов.

Описание: электростанции «Мосэнерго» поставляют свыше 60% электрической энергии, потребляемой в Московском регионе. Для повышения надежности энерго- и теплоснабжения жителей Павловского Посада было решено с нуля построить новую современную ГТУ–ТЭЦ, включая строительство здания и оснащение его необходимым оборудованием. Решением данной задачи послужило использование инвестиционного лизинга. В рамках реализации проекта Газпромбанк Лизинг передал заказчику в лизинг 18 объектов капитального строительства энергетического оборудования.

Суть проекта: обновление существующего парка за счет возвратного лизинга.

Результат: оперативное замещение подвижного состава инновационными полувагонами.

Описание: существующий парк подвижного состава АО «Федеральная Грузовая Компания» насчитывает 142,8 тыс. единиц. Одной из стратегических задач компании является постепенное обновление парка для увеличения скорости перевозок. Для решения данной задачи Газпромбанк Лизинг предложил использовать инструмент возвратного лизинга. С помощью полученных в результате проведенной сделки средств «Федеральная грузовая компания» оперативно обновила подвижной состав инновационными полувагонами и увеличила объем перевозок своих клиентов.



«ПОДДЕРЖКА РЕАЛЬНОГО
СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ —
СМЫСЛ НАШЕЙ РАБОТЫ»

Максим Агаджанов
генеральный директор

— **Какие задачи сегодня решает лизинг и в чем его актуальность?**

— Инновационное развитие нашей страны, да и любой другой, невозможно представить без привлечения существенных инвестиций в реальный сектор экономики. При этом одним из наиболее эффективных финансовых инструментов для достижения этой цели является лизинг, который уже давно и активно используется во всем мире. Сегодня его успешно применяют не только для приобретения автотранспорта, железнодорожных вагонов или спецтехники, как это было раньше. С помощью лизинговых механизмов можно реализовывать проекты любого уровня сложности.

Финансовый лизинг позволяет в кратчайшие сроки модернизировать любое производство, не выводя из оборота значительные средства. Возвратный лизинг — прекрасная возможность пополнения оборотного капитала под залог уже имеющегося имущества. Ну а с помощью инвестиционного лизинга можно реализовать масштабные проекты «под ключ» с длительным финансированием и использованием инвестиционного периода. Как видите, лизинговый инструмент способен решать самые разные задачи, придавая необходимый импульс развитию бизнеса.

— **Какие отрасли Вы считаете сейчас наиболее перспективными для лизинга?**

— Если говорить о рынке в целом, то мы видим наибольшие перспективы роста рынка лизинга прежде всего в транспорте. Взять, к примеру, автолизинг. У нас доля его проникновения составляет всего 8–9%, а в странах Западной Европы и Северной Америки — 60–70%! Поэтому с большой вероятностью можно говорить о том, что мы будем двигаться в этом же направлении. Сейчас сегмент лизинга в транспортной отрасли перекошен в сторону железнодорожного транспорта. Но эта тенденция будет постепенно меняться с развитием других направлений.

— **Вы стоите у руля Газпромбанк Лизинга уже более 10 лет. Каковы основные сильные стороны компании?**

— Прежде всего я бы отметил команду профессионалов, которая сформировалась в нашей компании за годы работы. Это наш главный актив, который ценят клиенты. Мы обладаем высокой экспертизой в ключевых секторах экономики, очень хорошо разбираемся в бизнесе наших клиентов, понимаем стоящие перед ними задачи и благодаря этому предлагаем максимально персонализированные решения.

Сегодня Газпромбанк Лизинг — это один из наиболее сильных и надежных игроков на рынке. В том числе благодаря нашему материнскому банку, который входит в тройку крупнейших банков России по всем основным показателям, а также нашей продуманной системе риск-менеджмента.

Еще одной сильной стороной компании является участие во всех основных государственных программах льготного лизинга. Это позволяет нашим клиентам получать субсидии в режиме одного окна и минимизировать финансовую нагрузку на бизнес.

— **Принято считать, что если лизинг работает на кредитных деньгах, то для клиента это дополнительные расходы.**

— К сожалению, это один из наиболее распространенных мифов о лизинге. Не могу говорить за другие компании, но в Газпромбанк Лизинге ставка по лизингу равна ставке по кредиту, а это значит, что клиент не переплачивает ни рубля и никакой дополнительной «лизинговой маржи» у нас нет.

— **Расскажите подробнее, как происходит формирование графика лизинговых платежей?**

— В каждом конкретном случае мы индивидуально подходим к этому вопросу, чтобы сделать график



лизинговых платежей максимально комфортным для клиента, в том числе учитывая сезонность его бизнеса. Например, возьмем лизинг речных судов. В России навигация на большинстве водных артерий действует с мая по октябрь. Принимая во внимание этот фактор, лизинговая компания структурирует график платежей так, чтобы во время навигации платежи были выше, а когда навигации нет — снижены.

— Какие задачи стоят перед Газпромбанк Лизингом на ближайшие несколько лет?

— Мы ставим перед собой довольно амбициозные, но вполне реализуемые задачи. Как и в спорте, в бизнесе качественный рост и переход на новый уровень развития возможны, только если вы постоянно поднимаете планку и много работаете для достижения результата. Именно поэтому в ближайшие несколько лет мы планируем значительно нарастить объем нового бизнеса и диверсифицировать лизинговый портфель, сделать его более сбалансированным, развивать компетенции в новых для нас направлениях — автолизинге, лизинге воздушных судов и лизинге морских и речных судов. Мы будем продолжать разрабатывать новые продукты, исходя из потребностей рынка, и уделять больше внимания операционному, инвестиционному и сервисному лизингу.

Не менее важной задачей является формирование новых отраслевых групп сотрудников, которые будут обладать углубленными экспертными знаниями в отдельных секторах экономики. Таким образом мы сможем разговаривать с клиентами на одном языке и лучше понимать их потребности.

Сегодня мы очень продуктивно работаем с нашим акционером — Газпромбанком, предоставляя наши услуги через широкую филиальную сеть банка. Но мы также планируем значительно расширить географию продаж и еще больше усилить синергетический эффект.

— И все же, почему Вы уверены, что у лизинга в нашей стране большое будущее?

— Лизинг является неотъемлемым инструментом модернизации экономики, способствуя обновлению основных средств, прежде всего в производственном и транспортном секторах. Учитывая, что изношенность основных фондов, по данным Росстата, составляет почти 50%, развитие лизинга крайне важно для экономического роста и изменения структуры российской экономики. Еще Аристотель говорил: «Главное не собственность, а владение». И сегодня все больше людей и компаний понимает, что проще именно владеть имуществом, а не иметь его в собственности.

Простой пример. Клиент планирует расширить свой автопарк. Если приобретать автомобили в кредит или за собственные средства, то возникает целый ряд проблем: нужно самому договориться с поставщиком, поставить автомобили на учет, оплатить страховку, заплатить налог на имущество и т.д. А когда автопарк потребует обновления, то придется еще заниматься продажей ненужных автомобилей!

При этом всего этого можно избежать, если воспользоваться лизинговым финансированием. Лизинговая компания сама приобретет необходимый автотранспорт (при этом с хорошей скидкой от поставщика), поставит его на учет, застрахует и доставит клиенту. Налог на имущество также оплачивает лизинговая компания, так как автомобили находятся на ее балансе, а не на балансе клиента. Плюс когда через несколько лет клиент захочет купить новые автомобили, он просто возвращает старые лизинговой компании и берет новые. Это не только удобно, но зачастую и значительно выгоднее.

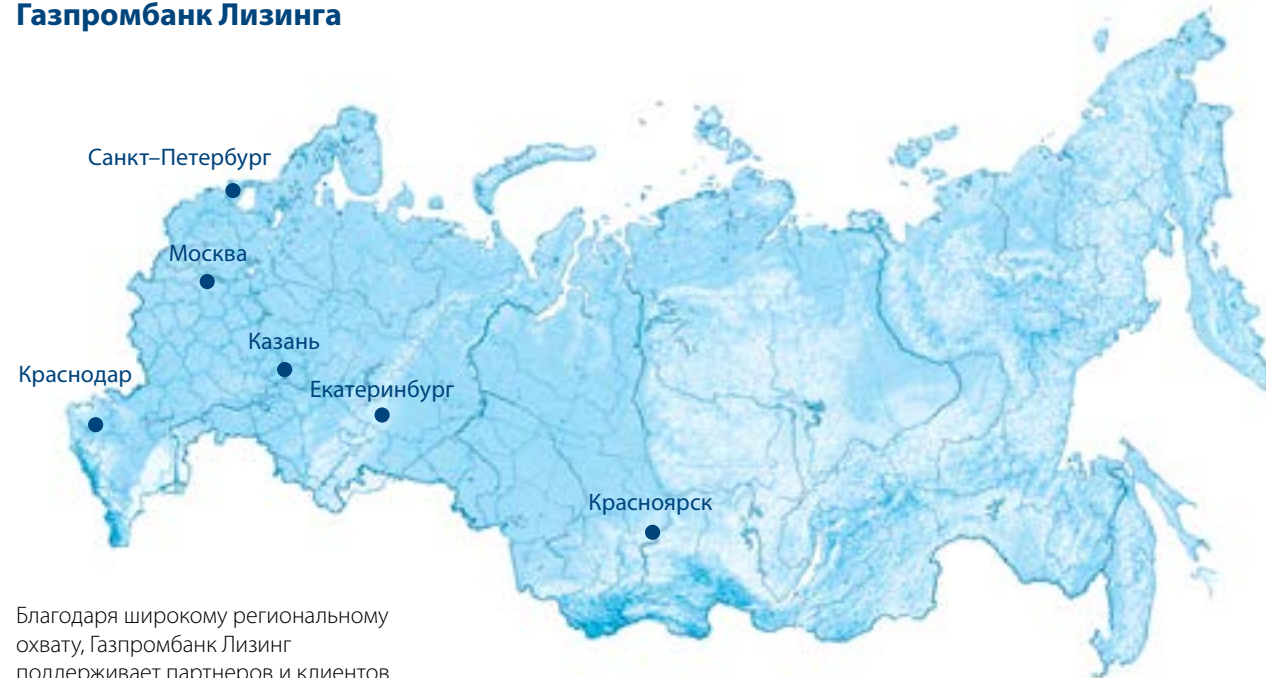
ГЕОГРАФИЯ

Газпромбанк Лизинг является уполномоченным партнером Газпромбанка по реализации лизинговых проектов в филиальной сети на территории России.

20
регионов

350
офисов продаж
Газпромбанка

Собственные представительства Газпромбанк Лизинга



Благодаря широкому региональному охвату, Газпромбанк Лизинг поддерживает партнеров и клиентов на всей территории России как через собственные представительства, так и через сеть офисов продаж Газпромбанка.

МИССИЯ И КОРПОРАТИВНЫЕ ЦЕННОСТИ

Наша миссия

Миссия Газпромбанк Лизинга — развивать бизнес в масштабах страны и с помощью всего потенциала компании максимально повышать репутацию российского предпринимательства на международной финансовой арене.

Наши ценности



АВТОЛИЗИНГ

Автолизинг — новое финансовое решение в продуктовой линейке Газпромбанк Лизинга. Он нацелен на обслуживание массового сегмента потребителей финансовой аренды автомобильного транспорта.



«В настоящее время в России 40% корпоративных автопарков финансируются за счет лизинга, и можно уверенно говорить о том, что этот финансовый инструмент прочно закрепился в арсенале руководителей, принимающих решение о выборе варианта приобретения автотранспорта для своего бизнеса».

Алексей Смирнов,
главный исполнительный директор,
направление «Автолизинг»



Скорость принятия решений

Договор лизинга на 1–2 автомобиля возможно оформить в день обращения. Более емкие закупки на сумму до 20 млн рублей оформляются в течение 3 дней.

Финансирование на срок до 60 месяцев

Договор лизинга можно заключить на срок до 5 лет, тем самым сделав более комфортным размер ежемесячных платежей по договору лизинга.

Первоначальный взнос от 10% стоимости автомобиля

Первоначальный взнос по договору лизинга может составлять всего 10% от стоимости автомобиля. Для клиентов финансовой группы Газпромбанка он может отсутствовать.

Индивидуальный график лизинговых платежей

График лизинговых платежей можно выстроить индивидуально с учетом сезонности доходов бизнеса, обеспечив самокупаемость вложений в автотранспорт.

Доверие в основе партнерских отношений

Мы можем открыть вам доверительную линию, в рамках которой можно планомерно закупать автопарк, оформляя договор лизинга без предоставления документов и дополнительного финансового анализа.

Страхование как неотъемлемая часть сделки

Расходы на КАСКО могут быть включены в состав лизинговых платежей.

ГОСПРОГРАММЫ

Государство на федеральном и региональном уровнях реализует ряд программ поддержки бизнеса с помощью механизмов лизинга, используя субсидирование и льготное финансирование.

Компания Газпромбанк Лизинг является постоянным участником следующих государственных программ:

Компания Газпромбанк Лизинг имеет конструктивные взаимоотношения с органами исполнительной власти, которые отвечают за реализацию существующих программ. Мы оказываем клиентам всю необходимую помощь, чтобы получить субсидию по лизингу или льготное финансирование.



Программа «Лизинговые проекты» (Программа №5)



Программа «Лизинг инновационных вагонов»



Программа «Автопром» (лизинг коммерческой техники)



Программа «Авиализинг»



Программа поддержки субъектов МСП



Программа «Промышленный тяговый подвижной состав и вагоны-дизель-генераторы»



Программа «Троллейбусы и трамвайные вагоны»



Программа «Строительно-дорожная и коммунальная техника»



Программа «Оборудование для пищевой и перерабатывающей промышленности»



Программа «Льготный лизинг» Республики Беларусь



Программа «Техника на газомоторном топливе»



Программа «Сельскохозяйственная техника»

«Государство оценило лизинг как эффективный механизм реализации инвестиционных программ и надежный способ поддержки и развития реального сектора экономики. В этом процессе лизинговая компания выступает в качестве проводника и гаранта целевой поддержки промышленности и бизнеса».

Максим Калинин,
заместитель генерального директора
АО «Газпромбанк Лизинг»



«Основная задача системы риск-менеджмента Газпромбанк Лизинга — выработать компромиссные условия, которые позволят минимизировать риски лизинговой компании и удовлетворить потребности клиента».

Руслан Музафаров,
директор по рискам
АО «Газпромбанк Лизинг»

ЕЖЕГОДНАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

Ежегодная лизинговая конференция, инициатором и организатором которой выступает компания Газпромбанк Лизинг, является на сегодняшний день единственной в России профессиональной площадкой, созданной для обсуждения основных проблем отрасли с учетом всех потребностей рынка и практического опыта его ключевых участников.

Прямой открытый диалог, выстраиваемый в рамках работы конференции, способствует развитию эффективного взаимодействия между бизнесом и финансовыми институтами, создает предпосылки к созданию действенных инструментов роста в реальных секторах экономики.

Конференция посвящена обсуждению широкого круга вопросов, связанных с текущим состоянием национальной экономики, перспективами развития лизингового бизнеса в России, в том числе его регулированием и спецификой работы в различных отраслях.

В работе конференции принимают участие ведущие экономисты, представители органов государственной власти и лизингового бизнеса, а также российских и международных отраслевых ассоциаций. Своим опытом делятся топ-менеджеры крупнейших компаний реального сектора экономики и зарубежные делегаты.



КОНТАКТЫ

АО «Газпромбанк Лизинг»
г. Москва, Проектируемый проезд №4062, д. 6, стр. 16

Тел.: +7 (495) 719–13–96
Факс: +7 (495) 719–13–98

info@gpbl.ru
www.gpbl.ru



WWW.GPBL.RU

